

PROGRESO - LEASING Y FACTORING

Tu Partner Financiero para Alcanzar tu Máximo Potencial

Progreso es una empresa con más de 33 años de experiencia entregando servicios financieros. Hoy se enfoca en dar solución a los problemas de sus clientes a través del arrendamiento financiero (leasing) y descuento de cuentas por cobrar (factoring). El primero es un apoyo para que los clientes puedan obtener bienes de capital, mientras que el segundo entrega liquidez inmediata, transformando las cuentas por cobrar en dinero.

1.- ¿En qué países estamos presentes?

Tenemos vasta experiencia en el mercado chileno, contamos con una red de sucursales que va desde Iquique a Punta Arenas.

En el plano internacional, tenemos una empresa hermana en Perú que cuenta con más de 25 años apoyando a las pymes de nuestro vecino país.

2.- ¿Qué hitos podemos destacar dentro de nuestra trayectoria?

En nuestros largos años de existencia hemos navegado a través de un gran número de crisis, como la que estamos viviendo hoy, y hemos salido fortalecidos de ellas. Durante todas estas crisis, y esta no es la excepción, hemos apoyado a nuestros clientes, demostrando que con nosotros pueden contar tanto “en las buenas como en las malas”.

Destacaría también el crecimiento que ha tenido nuestra cartera total durante los últimos tres años y que, junto con buenos resultados, nos permitió mejorar nuestra calificación de riesgo. Hoy, tanto Humphreys como ICR nos clasifican como “A-”, lo que vemos como un premio al gran trabajo realizado en este último tiempo.

3.- ¿Cuál es nuestra mayor diferenciación?

Nuestra mayor diferenciación tiene que ver con la cercanía con nuestros clientes; nos gusta conocer al emprendedor que está detrás del negocio, crear relaciones sólidas y



Salomón Díaz, Vicepresidente Ejecutivo de Progreso

duraderas basadas en la confianza. Entendemos que el cliente pueda eventualmente pasar por un mal momento, a cualquiera le puede pasar, pero lo importante es el cómo afronta sus problemas. Siempre estaremos dispuestos a apoyar a cada cliente que afronta sus actividades con responsabilidad y franqueza.

En Progreso el cliente siempre podrá encontrar un partner honesto y transparente. No solo nos interesa hacer operaciones con nuestros clientes, sino también asesorarlos y ayudarlos en todo lo que está a nuestro alcance. Nos propusimos ser un partner estratégico para todos nuestros clientes.

4.- ¿Cómo es su participación en la industria minera y energética?

Estamos participando activamente en estas industrias. Nosotros atendemos a proveedores y contratistas, ya sea financiando bienes de capital a través de leasing, o bien, descontando facturas de servicios entregados.

Estamos profundizando nuestra participación en estas industrias

dado el potencial y el nivel de proyectos que están en desarrollo, la cantidad de subcontratistas asociados y los requerimientos de financiamientos que estos demandan, para así convertirnos en el partner financiero que necesitan.

6.- ¿Qué desafíos proyectan para su negocio?

La tecnología ha impactado distintos ámbitos de nuestro entorno, desde cómo hacemos nuestras compras, hasta cómo nos relacionamos. En este mundo cambiante, nuestro cliente comienza a tener nuevas exigencias y estándares de calidad más altos. El poder estar a la altura de lo que nuestros clientes exigen es nuestro gran desafío y sabemos que para lograrlo tenemos que estar constantemente en proceso de mejora, estando cerca de nuestros clientes y escuchando sus necesidades.

7.- ¿Cuál es su tarea de apoyo a las empresas en Chile?

En el corto plazo, nuestra estrategia es estar cerca de nuestros clientes para apoyarlos en las necesidades

de capital que puedan tener para apoyar el crecimiento que se espera en Chile para el próximo año. Buscamos ampliar nuestra gama de clientes y sectores económicos que podemos atender para así poder ser un apoyo importante a la reactivación de la economía chilena.



PROGRESO

Crecer Juntos

Miraflores 222, Pisos 25 y 26

Santiago

Fono: (56) 2 2440 2300

www.progreso.cl