

## PROGRESO

# Leasing y Factoring; Desarrollar sus Negocios como lo ha Planeado

Progreso es una empresa que tiene 30 años de experiencia entregando servicios financieros como el arrendamiento financiero (leasing) y el descuento de cuentas por cobrar (factoring). El primero apoya la compra de bienes de capital en las inversiones de nuestros clientes y el segundo les proporciona liquidez.

### 1.- ¿En qué países están presentes? ¿Piensan potenciar su participación internacional?

Contamos con dos empresas relacionadas en la propiedad en Perú, Leasing Total y Factoring Total, que tienen ya 20 años de existencia.

De momento estamos cómodos con nuestra posición, pero siempre abiertos a nuevas oportunidades a nivel internacional.

### 2.- ¿Qué hito que destacar dentro de su trayectoria?

En el corto plazo es destacable el crecimiento que ha tenido nuestra cartera total durante los últimos dos años y que, junto con buenos resultados, permitió mejorar nuestra calificación de riesgo. Hoy, tanto Humphreys como ICR nos clasifican como "A-", lo que vemos como un premio al trabajo realizado en este último tiempo.

### 3.- ¿Qué los diferencia en este mercado?

Nos caracteriza la transparencia y atención personalizada que entregamos a nuestros clientes. Para el leasing especialmente, en que los contratos son de 3 a 5 años, los acompañamos en el desarrollo de sus negocios, apoyando a nuestros clientes en los ciclos de baja. Para aquellos clientes que cumplen con sus compromisos con nosotros, buscamos formas de adecuar el contrato para darles un respiro.

Con respecto al factoring, entendemos que nuestro cliente necesita rapidez, por lo que ese ha sido nuestro foco durante los últimos dos años. Esto ha permitido triplicar nuestra cartera en ese período,



*Salomón Díaz Jada, Vicepresidente Ejecutivo de Progreso*

lo que demuestra que los clientes han valorado este enfoque.

### 4.- ¿Cómo es su participación en la industria minera y energética?

Estamos participando activamente en estas industrias. Nosotros atendemos a proveedores y contratistas, ya sea financiando bienes de capital a través de leasing, o bien, descontando facturas de servicios entregados.

Nuestra idea es profundizar nuestra participación en estas industrias dado el potencial y el nivel de proyectos que están en desarrollo, la cantidad de subcontratistas asociados y los requerimientos de financiamientos que estos demandan. En este sentido Progreso puede convertirse en el partner financiero que ellos necesitan.

### 5.- ¿Cuál es su apuesta para irrumpir en estas dos industrias tan importantes para el país? ¿Tienen algún plan de inversiones definido?

Tenemos una red de sucursales que abarca las principales zonas donde

se desarrollan estas industrias, y esto nos permite atender con cercanía y velocidad a todos los potenciales clientes, sin perder nuestro principal sello que es la transparencia.

### 6.- ¿Qué desafíos proyectan para su negocio?

El mundo en el que vivimos está avanzando a pasos agigantados impulsado por cambios tecnológicos que están moldeando ámbitos tan variados como nuestro transporte, canales de adquisición de productos e incluso nuestra forma de interactuar entre nosotros.

Veo que el mayor desafío como empresa es ser capaces de detectar y entender los nuevos requerimientos que tengan nuestros clientes en este contexto, de manera de crear y entregar soluciones que cumplan con satisfacer de manera eficaz sus necesidades.

### 7.- ¿Cuál es su tarea de apoyo a las empresas en Chile?

El foco de Progreso es seguir con-



**Leasing y Factoring**

Miraflores 222, Pisos 25 y 26

Santiago

Fono: (56) 2 2440 2300

[info@progreso.cl](mailto:info@progreso.cl)

[www.progreso.cl](http://www.progreso.cl)