

LOCALSUPPLY

Abastecimiento Conectado con el Territorio

En un contexto donde el desarrollo sostenible ya no es una opción, sino una necesidad, surge **LocalSupply** como un puente real entre la industria minera y los territorios que la rodean.

Con dos años de trayectoria, **LocalSupply** una empresa local de la región de Antofagasta, que evoluciona desde SupplyNet —plataforma de servicios y tecnología con más de una década de experiencia—, propone un modelo de desarrollo local centrado en el abastecimiento. Su propuesta no es la de un servicio tradicional tipo BPO, sino la de una intermediación estratégica que conecta a las compañías con proveedores del territorio, gestionando de manera integral todo el proceso para hacer negocios con proveedores locales: desde el registro hasta el pago.

Este enfoque permite no solo optimizar la cadena de suministro, sino también generar oportunidades concretas para emprendedores y empresas del territorio, fortaleciendo el ecosistema productivo local.

En **LocalSupply**, vemos el abastecimiento más allá de la operación, como una herramienta de desarrollo. Entendemos que operar iniciativas de compra local conlleva el desafío de alinear estándares corporativos con realidades territoriales. Por ello, nuestro propósito es claro: impulsar una conexión estratégica entre las compañías y su entorno, transformando la logística en relaciones de valor que aporten al crecimiento de las comunidades y a la construcción de un futuro más sostenible.

Porque cuando el desarrollo se construye desde el territorio, el impacto trasciende.

Nuestros servicios están diseñados como soluciones a medida para nuestros clientes y pueden incluir:

- Asesoría en el desarrollo de conexiones de negocio efectivas con proveedores locales.

- Gestión eficiente y efectiva del proceso operacional de abastecimiento local, simplificando para incorporar a más empresas locales.
- Desarrollo y fortalecimiento de proveedores locales e indígenas.

La manera en que ejecutamos nuestra promesa de valor se basa en:

- Construir vínculos sólidos con clientes, comunidades y el territorio.
- Fomentar una cultura ética y transparente.
- Alcanzar la excelencia, superando expectativas e impulsando procesos de mejora continua

¿Cómo trabajamos?

- Con equipos multidisciplinarios.
- Con procesos estandarizados.
- Utilizando tecnología para optimizar los procesos.
- Con puntos de control y monitoreo permanente.
- Con un enfoque de mejora continua.

Nuestros clientes:

- Compañías que buscan integrar proveedores locales en su cadena de suministro.
- Empresas de sectores como minería, energía, logística y conglomerados industriales.

“Vincularnos con el territorio no es opcional: es nuestra estrategia para alcanzar la excelencia. A través de la escucha activa y el despliegue en terreno, convertimos la complejidad de la compra local en una ventaja operativa, superando cualquier estándar de desempeño previo”.

Rosa Gómez
Gerente General LocalSupply

“Lograr que la capacidad local responda a las exigencias de las empresas mineras es el reto que nos moviliza. Nuestro trabajo es tender de negocio reales entre estas compañías y los proveedores locales. Buscamos que las



LOCALSUPPLY

“En LocalSupply nos preocupamos de la eficiencia de los procesos, buscando siempre la mejora continua”.

Rosa Gómez
Gerente de Servicios LocalSupply

Eficiencia que impulsa mejores resultados

Rosa Gómez,
Gerente General LocalSupply



Iván Braga,
Presidente LocalSupply

estrategias de vinculación territorial se conviertan en una ventaja competitiva, asegurando que comprar local se conecte con las necesidades de negocio y sea también desarrollo para la comunidad”.

Iván Braga
Presidente LocalSupply



Baquedano 239, Of. 316
Antofagasta
+569 7649 6912
info@localsupply.cl
www.linkedin.com/localsupply-spa